

Aufzeichnung Unternehmerakademie - WS 4

Titel

„Unternehmensverkauf - das geht doch gar nicht!“

Referent: **Andreas Becker**, Andreas Becker Beratung

14. April 2026

Ansprechpartner
Frank Bernard
Geschäftsführer

Spessartstraße 30b
97816 Lohr / Main

Telefon 09352 / 80 88 35

Fax 09352 / 80 88 36

Mobil 0170 / 99 19 14

frank.bernard@bds-bayern.de

www.bds-bayern.de

Umfrage zu Beginn des WS:

Was wollt Ihr bei dem Thema "Unternehmensverkauf" mitnehmen, welche Schwerpunkte sind Euch wichtig?

Tilo Hepe Mich interessiert, welche Themenbereiche alle abgedeckt werden müssten.

- **Kaufpreis und Konditionen**
- **Wer kommt als Käufer in Frage?**
- **Bis wann soll der Verkauf stattfinden?**
- **Müssen dafür vorher noch Entwicklungsmaßnahmen erfolgen (z.B. Rechtsform-Änderungen, Compliance, etc.) -> Potentialanalyse**
- **Vermögens- und/oder Anteilsverkauf?**

Robert Spranger Wo findet man den "besten" Käufer?

- **Verkaufsbörsen (nexasChange, DUB, etc.)**
- **Firmen die Interessentenlisten liefern**
- **Netzwerke**
- **Gesuche in Verkaufsbörsen durchsuchen**

Elke Infos zur Kaufpreisermittlung

- **Substanzwert**
- **Ertragswert**
- **Marktwert**